**TIPOS DE PODER**

El poder es uno de los principales participantes en las relaciones humanas. Este puede ser concebido o forzado e incluso no tener conocimiento del poder que se tiene. Este está definido en el diccionario como la facultad o potencia de hacer algo. Refiriéndose a la facultad que alguien tiene para mandar o hacer suceder algo. Este poder se encuentra en todos los ámbitos sociales, puede variar la escala, pero este estará ahí. A donde observemos se pueden hacer fácilmente arboles jerárquicos donde se identifique quien tiene poder sobre quién. Se conocen ocho tipos de poderes que a continuación se describirán cortamente.

1. El poder que se basa en el castigo o penitencias. Este poder es impuesto a la fuerza hacia el que se encuentra en la parte inferior.

2. El poder de premios o incentivos. Este mayormente se presenta en empresas donde constantemente gratifican a los empleados. Este poder solo sirve si la gratificación es valorada por el individuo.

3. El poder de la información. Este se presenta en varios ámbitos. Este es simplemente saber más que otro. Aunque suene simple puede cambiar el futuro, si sabemos manejar bien la información.

4. El poder normativo. Este se presenta en los espacios de trabajos. Son los “reglamentos” básicos impuestos por el lugar. El letrero “No fumar” es un ejemplo.

5. El poder experto. El mismo nombre lo define. Aquel que tenga más conocimientos empíricos o prácticos tendrá poder sobre los demás.

6. El poder legítimo. Aquel que es concedido desde nacimiento y no puede ser aprendido. Todos conocemos a esa persona con su gran carisma y encanto.

7. El poder de las relaciones. No se basa en el poder de hacer que alguien realice algo sino en el saber quién puede hacer o lograr algo por relaciones sociales.

8. El poder afectivo. El poder más básico. Se basa en las relaciones interpersonales y como estas crean un compromiso entre personas.

*"El poder tiende a corromper y el poder absoluto corrompe absolutamente"*. - Barón Acton